



Le Groupe CIR spécialiste en transmission de puissance depuis 1933,
Entreprise familiale présente dans les régions Occitanie et Nouvelle Aquitaine
Un réseau de 12 agences - 330 collaborateurs - 69 millions de C.A.

Nos atouts

Plus de 80 ans d'expérience dans le négoce technique,
Des agences de proximité dotées d'un stock local

Des femmes et des hommes du métier reconnus dans leur domaine d'expertise, interlocuteurs privilégiés des clients pour les accompagner au quotidien dans la maintenance et le développement de leur outil de production

Dans le cadre de notre développement **nous recrutons**

1 Technico-commercial(e) itinérant(e)

Vos missions sont :

Au quotidien, vous êtes chargé(e):

- de **développer les ventes** des produits et services commercialisés par notre société ainsi que notre savoir-faire technique.
- de **prospector** et fidéliser notre clientèle de professionnels (production d'énergie, BTP, agroalimentaire, agriculture, industries etc..)
- de défendre notre positionnement sur le secteur (prix et conditions commerciales)
- **d'apporter le conseil technique.**
- de détecter les affaires, identifiez les décideurs et mettez en œuvre les moyens de suivi jusqu'à la réalisation de la vente.

Pour répondre à la technicité de notre métier, vous êtes obligatoirement issu(e) d'une filière technique de type BTS ou DUT : Maintenance Automatismes Industriels (MAI), Conception et réalisation de systèmes automatiques (CRSA), Génie mécanique, Electrotechnique, Maintenance industrielle, Technico-commercial, licence CPS et **justifiez d'une expérience significative de la vente auprès de professionnels.**

Pour l'exécution de vos missions vous disposez **d'un véhicule de service**, d'une carte essence, d'un téléphone et ordinateur portable et d'une **indemnité frais de repas.**

Votre **sens du contact, votre dynamisme et votre motivation**, alliés à des qualités d'organisation seront les atouts clés pour réussir dans cette fonction. Organisation, dynamisme, sens du commerce et esprit d'équipe sont les qualités qui vous permettront de réussir à ce poste et **d'évoluer au sein du groupe.**

**CIR assure un plan de formation technique, commercial
dans le cadre d'un parcours d'intégration.**

Les avantages sociaux : mutuelle, participation aux résultats, comité d'entreprise

Poste à pourvoir sur Rodez (12)

L'esprit d'équipe et le sens de la satisfaction client sont des valeurs que nous affirmons, vous les partagez ? Alors rejoignez-nous

Email : recrutement@cir.fr

**Vous souhaitez en savoir plus sur nos activités
www.cir.fr et <http://www.cir.fr/videos/>**